



ДЖАННИ ВАЛЕРИО

КОНТАКТЫ И ИНФОРМАЦИЯ

ТЕЛЕФОН: +39 346 471 0168

ЭЛЕКТРОННАЯ ПОЧТА:

giannivee2530@gmail.com

gianni.valerio@studenti.univr.it

АДРЕС: Улица Контра Торретти 45,
Виченца, 36100, Италия

ДАТА РОЖДЕНИЯ: 25/03/1997

ГРАЖДАНСТВО: Италия

ЯЗЫКИ

ИТАЛЬЯНСКИЙ родной язык

АНГЛИЙСКИЙ C1

РУССКИЙ B2

ИСПАНСКИЙ B1

КОМПЬЮТЕРНЫЕ НАВЫКИ

Windows Office

Excel

Outlook

Prezi Presentations

ДРУГОЕ

Водительские права категории B

О СЕБЕ

Выпускник университета Вероны. В студенческие годы, я уделял особое внимание саморазвитию, много работал и путешествовал, именно тогда я понял, что мои самые главные увлечения - это международная торговля и изучение иностранных языков.

ОБРАЗОВАНИЕ

УНИВЕРСИТЕТ ВЕРОНЫ, ЯЗЫКИ И КУЛЬТУРЫ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

2017 – 2020

Языки: **Русский, Английский, Испанский**

- **ДИПЛОМ:** "Made with Italy in Russia, Будущее экспорта-локализация"

ШКОЛА-ЛИЦЕЙ АНТОНИО ПИГАФЕТТА,

ВИЧЕНЦА

2012-2016

Выпускник средней школы

ОПЫТ ОБУЧЕНИЯ ЗА РУБЕЖОМ

УрГЭУ, УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ, ЕКАТЕРИНБУРГ

2019

Лауреат стипендии "Worldwide Study"

Учебный семестр, факультет **Международного Управления**

Курсы на русском и английском языках:

-Русский язык и культура речи

-Искусство презентации и ведение деловых переговоров

-International Project Management

-Managerial Economics

КУРСЫ

SAMSUNG INNOVATION CAMP, проект по цифровому миру и инновациям, продвигается Samsung и Randstad.

EXPORT TIPS, учебная программа по управлению экспортом, продвигаемая IТА (Italian Trade Agency).

ОПЫТ РАБОТЫ

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫМИ СЕТЯМИ

2012-текущий

В течение этого времени я разработал отличное знание мира электронной коммерции и управления социальными сетями. Я занимался покупкой, продажей и рекламировал онлайн различные виды товаров. Лично осуществлял следующие задачи:

- **размещение объявлений о продаже и их публикация**
- **заключение соглашения и оплата**
- **доставка, внутренняя или международная**

"ВИЧЕНЦА ОРО", МЕЖДУНАРОДНАЯ ЮВЕЛИРНАЯ ВЫСТАВКА

Издания январь и сентябрь 2018

Сотрудник корпоративного стенда, с обязанностями:

- **продажи и связи с зарубежными клиентами**

РАБОТА ПО ПРОДАЖАМ И КОНТАКТЫ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Во время учебы я работал в качестве менеджера по продажам магазина для продуктов Dior и Bulgari, барменом в сфере общественного питания. Благодаря этому опыту я развил навыки:

- **работа в команде**
- **решение проблем**